

PLANIFICACIÓN Y ORGANIZACIÓN DE LOS RECURSOS: LOS SISTEMAS

Los sistemas

La parte más técnica de las empresas está en los sistemas o forma de hacer las cosas.

Una empresa debe definir los sistemas a utilizar por ejemplo:

Sistema de compras: la empresa debe establecer e identificar a los proveedores de su materia prima o productos, detallando condiciones de pago, tiempos de entrega, tiempos de repedido tomando en cuenta los tiempos de antelación, relación con los proveedores únicos. Se debe tener claro el proceso de compra, sistema de autorización y mecanismos de adquisición.

Sistema de ventas: El empresario debe establecer las formas de ventas por ejemplo: Venta a detallistas, venta a mayoristas, venta por agentes, venta por distribuidores, pre venta, visita de casa en casa, Telemercadeo y otros sistemas de ventas que existen con sus combinaciones.

Sistema de producción: Se debe definir el sistema de producción ya sea por ordenes de pedido, para la demanda estacionaria, por especulación. El sistema de producción a utilizar depende del conocimiento previo que tenga el empresario de las condiciones de su mercado.

Sistema contable: El sistema contable debe ser establecido cumpliendo con las normas y procedimientos recomendados por la administración tributaria y la legislación comercial de cada país